



## (LE FRANÇAIS SUIT)

### \* **2nd MONTHLY TRADE MISSION ECCA-MB/B2B VIRTUAL AND PRIVATE**

**(2ECCA-MB MTMVP2), Thursday, December 23, 2021, 9am to 12pm (CT) – Info for registration:**

<https://joamaconsulting.com/canada-2nd-ecca-mb-monthly-trade-mission-b2b-virtual-and-private-registrations-are-open-2eme-mission-economique-mensuelle-b2b-ecca-mb-virtuelle-et-privee-les-enregistrements-sont-ouvertes/>

**\*\* 1/- SPONSORS OF THIS MEETING** (Are or become **partners of Joama Consulting**) benefit from:

a) - Supporters of the **2ECCA-MB MTMVP2** meeting according to their budgets and will be classified:

**Gold, Silver and Bronze**

b) - The **Gold** Sponsor will give the opening words of the meeting, and the **Silver** Sponsor the closing words.

c) - Each Sponsor will briefly present their company / organization and their partnership opportunities.

d) - Their logos and site links will appear in Joama C.'s announcements for this meeting.

e) - They will benefit from the advantages of point **2/-** below.

**\*\* 2/- Participation fee of \$Can 200 (Promotional), the participant of a company or organization (Is or becomes a partner of Joama Consulting) benefits from:**

a) - The **YouTube LINKS of this virtual and private meeting**, and the 2 to 6 PowerPoint presentations presented by the Representatives of the companies (and / or organizations) Canadian and / or African (or other continents) concerned and participating.

b) - **VISIBILITY support:**

\* **1** Invitation to the live show 'Canada / Africa Joama Zoom Hebdo Show', see some shows recorded in Joama Consulting's YouTube channel: <https://www.youtube.com/channel/UCbQg-kji3NlhxMgeZaLMX7Q>

\* **1** advertisement in the professional blog of Joama Consulting: <https://joamaconsulting.com/blog/>

\* **1** Sharing in some of Joama Consulting's international platforms:

<https://joamaconsulting.com/wp-content/uploads/2021/11/THE-12-PLATFORMS-LES-12-PLATEFORMES-DE-JOAMA-CONSULTING-ECCA-MB.pdf>

**\*\* 3/- Participation fee of \$Can 100 (Promotional), the participant of a company or organization (Is or becomes a partner of Joama Consulting) benefits from:**

The **YouTube LINKS of the private and private meeting**, and the 2 to 6 PowerPoint presentations presented by the Representatives of the companies (and/or organizations) Canadian and/or African (or other continents) concerned and participating.

**\*\* 4/- Participation fee of \$Can 50 (Promotional), the participant who does not belong to a company or an organization benefit from:**

a) - The **YouTube LINKS of the private and private meeting**, and the 2 to 6 PowerPoint presentations presented by the Representatives of the companies (and/or organizations) Canadian and/or African (or other continents) concerned and participating.

b) - Discover opportunities that will be presented by the 2 to 6 main companies (or organizations), as well as all the others from other participants (Is or also becomes **a partner of Joama Consulting if he/she takes one or more of these opportunities**).

**ACKNOWLEDGMENT: ADVANTAGE/FORBESBOOKS, COLLECTIVE 54, UPCITY, ... :**

<https://joamaconsulting.com/remerciements-advantageforbesbooks-collective-54-et-upcity-joama-consulting-made-the-top-business-consulting-in-winnipeg-list/>



## (LE FRANÇAIS)

\* **2ème MISSION ECONOMIQUE MENSUELLE ECCA-MB/B2B VIRTUELLE ET PRIVÉE (2ECCA-MB MEMVP2), jeudi, 23 décembre 2021 – 9h à 12h (TC) – Info pour enregistrement :**

<https://joamaconsulting.com/canada-2nd-ecca-mb-monthly-trade-mission-b2b-virtual-and-private-registrations-are-open-2eme-mission-economique-mensuelle-b2b-ecca-mb-virtuelle-et-privee-les-enregistrements-sont-ouvert/>

\*\* **1/- SPONSORS DE CETTE REUNION** (Sont ou deviennent **partenaires de Joama Consulting**) bénéficient de:

a) - Supporters de la réunion **2ECCA-MB MEMVP2** selon leurs budgets et seront classés :

**Or, Argent et Bronze**

b) - Le Sponsor **Or** donnera le mot d'ouverture de la réunion, et le Sponsor **Argent** le mot de clôture.

c) - Chaque Sponsor présentera brièvement sa compagnie/organisme et ses opportunités de partenariat.

d) - Leurs logos et liens des sites apparaîtront dans les annonces de Joama Consulting par rapport à cette réunion.

e) - Ils bénéficieront des avantages du point **2/-** ci-dessous.

\*\* **2/- Frais de participation de \$Can 200 (Promotionnel), le (la) participant (e) d'une compagnie ou d'un organisme (Est ou devient **partenaire de Joama Consulting**) bénéficie de:**

a) - Les **LIENS YouTube de cette rencontre virtuelle et privée**, et les 2 à 6 PowerPoint présentés par les Représentants des compagnies (et/ou organismes) canadiennes et/ou africaines (ou autres continents) concernées et participantes.

b) - Accompagnement en **VISIBILITE** :

\* 1 Invitation à l'émission en direct 'Canada/Africa Joama Zoom Hebdo Show', voir quelques émissions enregistrées dans la chaîne YouTube de Joama Consulting : <https://www.youtube.com/channel/UCbQg-kj3NlhxMgeZaLMX7Q>

\* 1 publicité dans le blog professionnel de Joama Consulting : <https://joamaconsulting.com/blog/>

\* 1 Partage dans certaines des plateformes internationales de Joama Consulting :

<https://joamaconsulting.com/wp-content/uploads/2021/11/THE-12-PLATFORMS-LES-12-PLATEFORMES-DE-JOAMA-CONSULTING-ECCA-MB.pdf>

\*\* **3/- Frais de participation de \$Can 100 (Promotionnel), le (la) participant (e) d'une compagnie ou d'un organisme (Est ou devient **partenaire de Joama Consulting**) bénéficie de:**

Les **LIENS YouTube de la rencontre privée** et les 2 à 6 PowerPoint présentés par les Représentants des compagnies (et/ou organismes) canadiennes et/ou africaines (ou autres continents) concernées et participantes.

\*\* **4/- Frais de participation de \$Can 50 (Promotionnel), le (la) participant (e) n'appartenant pas à une compagnie ou un organisme bénéficie de:**

a) - Les **LIENS YouTube de la rencontre privée** et les 2 à 6 PowerPoint présentés par les Représentants des compagnies (et/ou organismes) canadiennes et/ou africaines (ou autres continents) concernées et participantes.

b) - Découvrir les opportunités qui seront présentées par les 2 à 6 compagnies (ou organismes) principales, ainsi que toutes les autres provenant d'autres participants (Est ou devient aussi **partenaire de Joama Consulting** s'il prend une ou plusieurs de ces opportunités).

ACKNOWLEDGMENT: ADVANTAGE/FORBESBOOKS, COLLECTIVE 54, UPCITY, ... :

<https://joamaconsulting.com/remerciements-advantageforbesbooks-collective-54-et-upcity-joama-consulting-made-the-top-business-consulting-in-winnipeg-list/>